

# Venta Cruzada - Cross Selling

2021



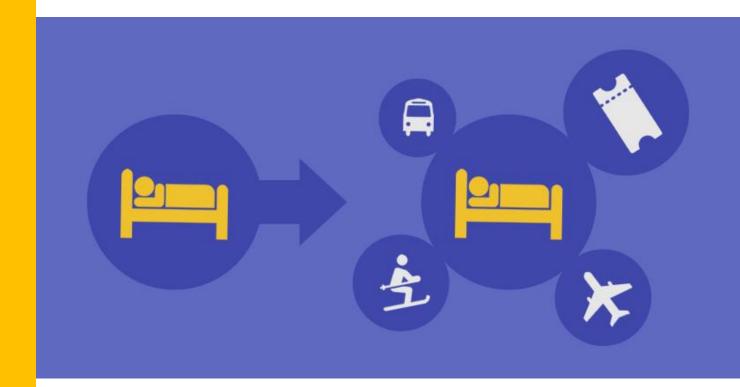


## Introducción





¿Venta Cruzada?



## ¿UP SELLING?





### Embudo de Conversión



Fuente: www.vitaminasdigitales.com



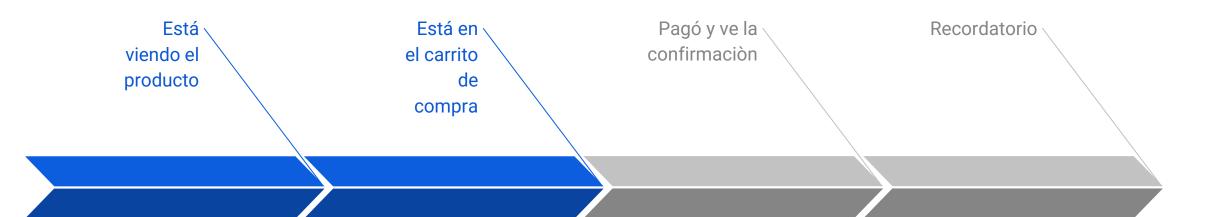
## **Customer Journey**





## Cliente ya me va a comprar en un 99%

## Analicemos el proceso (1)



#### **Evaluación Producto**

¡Se le pueden ofrecer complementos?

#### **Carrito de compras**

¿Un último intento? ¡Quieres algo más?

#### Confirmación

¿Está todo correcto? ¿En serio, nada más?

#### Recordatorio

Email o voucher con información de extras y complementos

Fuente Imágenes: Google

## Analicemos el proceso (2)

Se pueden generar alianzas de venta cruzada con promociones especiales Se trabaja con la informaciòn del cliente email, WA, RRSS, etc) para promover

**Con aliados** 

**Email y CRM** 



Recordatorios

Con el Guia, conductor, visitando la oficina se pueden ofrecer màs tours y actividades

Se envian postales, regalos, encuestas de la experiencia vivida y se envían productos complementarios La tecnología...



# POCOLOMBIA CO

### 0

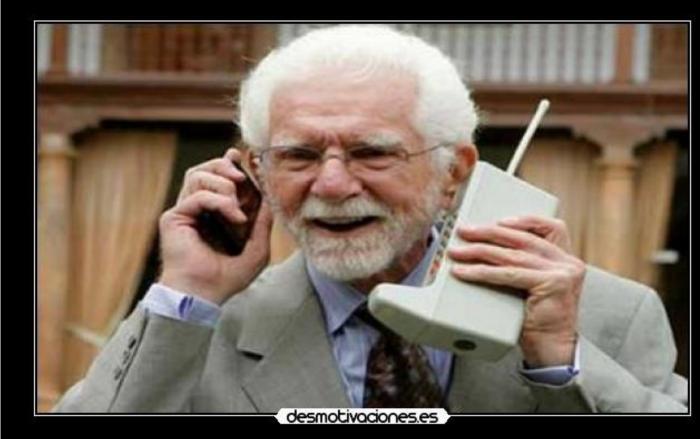
## Analicemos el proceso (3)



Seguimiento con cookies y publicidad específica

Se le hace seguimiento especìfico hasta que entre a la web Se ilumina a la persona para que complemente su experiencia

Se generan Pop-ups de promociòn o descuento



## - ¿INTENSO YOO?

NOO. solo te llamo cada 60 segundos para saber si piensas en mi...

# MÁS INFORMACIÓN



Andrés Álvarez



+ 57 301 6445680





## GRACIAS



Andrés Álvarez



+ 57 301 6445680











